



---

Impact Technical Products est une agence manufacturière spécialisée qui est dévouée à la représentation de fabricants qui offrent des produits technologiques à valeur ajoutée. En concentrant nos efforts de vente sur des clients utilisateurs et en collaborant avec des canaux de distribution stratégiques, Impact procure des solutions au client et une représentation de haut niveau avec une approche de service à la clientèle.

Afin de maintenir notre avance dans le marché canadien, nous cherchons à combler des postes au Québec et en Ontario et à développer la nouvelle génération de spécialistes aux ventes. Si vous êtes passionnés et si vous êtes à la recherche d'un travail intéressant et d'opportunités d'apprendre, alors nous vous invitons à vous joindre à nous.

#### Description du poste :

Impact Technical Products est à la recherche de candidats pour devenir des Spécialistes au développement des ventes techniques pour le Québec et la région de l'Est de l'Ontario.

#### Tâches et responsabilités :

Le Spécialiste au développement des ventes techniques travaillera en étroite collaboration avec son équipe de soutien interne et son directeur régional des ventes chez Impact Technical Products afin d'assurer le développement de nouvelles activités. Vous devrez trouver de nouveaux clients et maintenir un niveau élevé d'activités. Vous allez rendre compte de vos activités et de votre pipeline de vente sur une base régulière. Vous devrez garder une excellente connaissance d'un large éventail de produits tout en développant vos compétences de vente.

Le Spécialiste au développement des ventes techniques souhaité devra représenter Impact et ses fabricants lors d'événements. Il / elle va gérer les clients, les relations et la croissance des ventes des clients nouveaux et existants. Impact n'est pas une firme de télémarketing ni une agence de vente axée sur les transactions, Impact se concentre plutôt sur le développement à long terme et des relations d'affaires durables avec ses clients.

#### Qualifications / Compétences essentielles

Un diplôme universitaire ou un diplôme collégial, de préférence en génie, en affaires ou en technologie et une certaine expérience de base en vente ou service à la clientèle est nécessaire. Bilinguisme. Compétences informatiques. Un permis de conduire en bon ordre.

#### Qualifications / Compétences

La connaissance du câblage structuré serait un atout.

Lieu de travail: Montréal ou près de la région de la capitale nationale (Ottawa). Il y aura une période de formation de six à douze mois au siège social d'Impact à Mississauga.

Rémunération - Salaire concurrentiel, plus Bonus (régime incitatif), un régime d'assurance collective de santé et les frais liés aux affaires couverts par l'entreprise.



---

Impact Technical Products is a full-service sales agency representing leading manufacturers of data network and electrical products for the Commercial, Industrial, Integrator and Consulting Engineering communities. For over 13 years, we have been a trusted partner and resource that matches people and products to ensure effective long-term solutions.

To ensure we continue to lead in the Canadian Market we are looking to fill important new positions in Quebec and Ontario and develop the next generation of Sales specialists. If you're passionate and find yourself seeking interesting work and continuous learning opportunities, then we want you to join our team.

#### Position description:

Impact Technical Products is currently seeking candidates as Technical Sales Development Specialists for the Quebec and Eastern Ontario Region.

#### Job Duties/Accountabilities:

The Technical Sales Development Specialist will work closely with his/her internal support team and his/her Regional Sales Manager at Impact Technical Products, to ensure new business development. You will have to find new clients and maintain a high level of activities. You will be reporting your activities and your sales pipeline on a regular basis. You will have to keep an excellent knowledge of a wide range of products while developing your salesmanship skills.

The desired Technical Sales Development Specialist will have to represent Impact and its manufacturers at events. He/she will manage customers, relationships and the increase in sales from new and existing customers. Impact is NOT a telemarketing or a transaction oriented sales agency, but rather Impact focuses on developing long term, sustainable business relationships with its customers.

#### Critical Qualifications/Competencies

A University Degree or a College Diploma, preferably in Engineering, Business or Technology and some basic experience in sales or customer service is required. Bilingualism. Computer skills. A driver's license in good order.

#### Qualifications/Competencies

Knowledge of the structured cabling would be an asset.

Job Location: Montreal or near the National Capital Region (Ottawa). There will be a training period of six to twelve months at the Impact head office in Mississauga.

Compensation – Competitive Salary, plus Bonus (incentive plan), health benefits and business related expenses provided.